

VPOV FEBRUARI 2019

“Brutomarge op export karkassen bedraagt pakweg 17,50 cent/kg”

Tekst: Vlaamse Producenten Organisatie Varkenshouders

Bron cijfers: Easy comext, IVB, BPG, bewerking VPOV

Het verdienmodel van de varkenshouder is behoorlijk transparant. Er zijn uiteraard grote verschillen tussen varkenshouders onderling, maar het is perfect mogelijk om een goed beeld te krijgen op de kostprijs bij de primaire producent, en dus ook op zijn marge. Hoe kunnen we gebruikmaken van cijfers beschikbaar bij de Europese instellingen om een inschatting te maken van de brutomarge van onze slachthuizen? En kunnen we zo een beeld krijgen van de evolutie van hun marge tijdens de AVP-crisis?

Easy comext

De Europese Unie verzamelt alle data inzake handel van de Europese lidstaten; zowel de handel binnen de EU als de handel met landen buiten de EU. Er worden niet alleen financiële gegevens verzameld maar ook gegevens over volumes. En de verhandelde producten worden netjes gecodeerd. Zo bestaan er alleen al voor producten afkomstig van varkens enkele tientallen verschillende productcodes, gaande van karkassen over bereide vleeswaren tot huiden.

Karkassenhandel

Speciaal voor België is de handel in karkassen interessant. Wij zijn immers bijzonder ‘gespecialiseerd’ in de export van karkassen. In 2017 exporteerde België maar liefst 435.000 ton aan (halve) karkassen. Voor 99,5 procent was dit naar andere landen binnen de EU28. En van de EU28-landen hebben Polen en Duitsland een aandeel van bijna 80 procent (als exportbestemming voor Belgische karkassen in 2018). Merk op dat de laatste jaren het belang van Polen sterk is toegenomen. In figuur 1 wordt het maandelijkse tonnage weergegeven dat vanuit België geëxporteerd wordt naar Duitsland en Polen. In 2017 werden ongeveer 9,8 miljoen varkens geslacht in België. Als we rekenen met een karkasgewicht ad 95 kg bekomen we 931.000 ton karkasgewicht. Dit betekent dus dat de export van 435.000 ton karkassen in 2017 quasi 47 procent van de productie vertegenwoordigde. En voor 2018 zal dit percentage zeker niet lager liggen.

Volume en bedrag per maand

Het bedrag én volume van deze export van karkassen worden per lidstaat, per bestemming en per maand gepubliceerd door de Europese Unie. We kunnen dus perfect elke maand de kilograprijs berekenen voor deze geëxporteerde karkassen (weliswaar met enige vertraging).

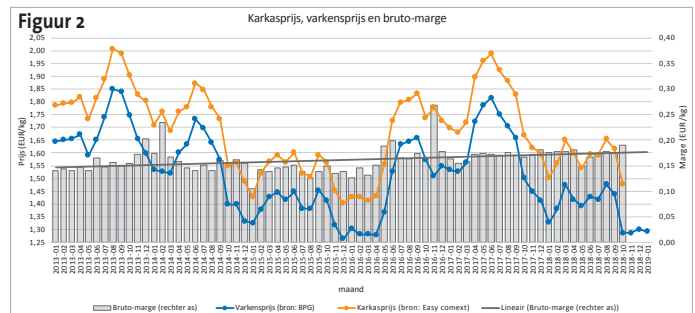
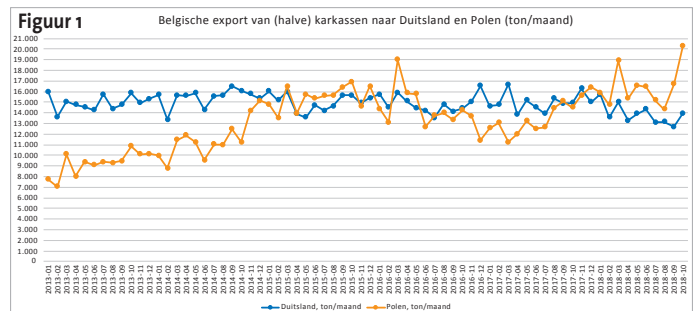
Als we deze karkasprijs vergelijken met de gemiddelde varkensprijs die maand, krijgen we figuur 2. De karkasprijs (berekend uit EU-data) wordt voorgesteld door de oranje lijn.

Voor de varkensprijs gebruiken we de BPG-prijs verhoogd met een toeslag. Voor 2013, 2014 en 2015 werd 13 cent als toeslag gerekend. Voor 2016 werd de toeslag verhoogd tot 14 cent en vanaf 2017 werd 15 cent gerekend. Vervolgens werd deze levende prijs omgerekend naar geslacht gewicht (81,50%). Deze varkensprijs is dus de grondstofprijs voor het slachthuis (de blauwe lijn). De brutomarge, het verschil tussen deze twee prijzen, wordt voorgesteld door de rechtopstaande grijze balkjes. De waarde van deze brutomarge kan afgelezen worden op de rechter-as.

VPOV-ledenwerking

Als producentenorganisatie poogt VPOV de werking van de markt bloot te leggen en te duiden. Ben je varkenshouder en wil je meer weten over de werking van VPOV? Zend dan een mail naar info@vpov.be met vermelding van je naam en telefoonnummer. Dan nemen we contact met je op.

Voor meer informatie: www.vpov.be



Hoge correlatie tussen karkasprijs en varkensprijs

Het is duidelijk dat de (Belgische) varkensprijs en de Belgische karkasprijs (export op Duitsland/Polen) zeer sterk gecorreleerd zijn. We zien voor de periode van januari 2013 tot en met oktober 2018 een correlatie van maar liefst 98,9 procent.

De brutomarge bedraagt de laatste 2 jaar ongeveer 17,50 cent per kilogram. We zien ook dat de brutomarge sinds 2013 gestegen is met 2,50 eurocent per kg. Wat tevens opvalt is dat in de maand oktober, in volle AVP-crisis, de brutomarge 19 cent bedroeg; wat trouwens overeenstemt met het markt-sentiment in oktober. Slachterijen lieten toen verstaan dat de karkashandel ‘lekker liep’. De komende maanden zullen we monitoren hoe de brutomarge geëvolueerd is.

Polen speelt ons uit elkaar

De sterke afhankelijkheid van de karkashandel, en de sterke afhankelijkheid van Duitsland en Polen maken dat de Belgische slachthuizen geen al te sterke onderhandelingspositie hebben. En al zeker niet in AVP-tijden.

Dit kwam de voorbije weken ook duidelijk aan het licht, waarbij Poolse afnemers met succes de Belgische slachthuizen tegen elkaar uitspeelden. Tot meerdere eer en glorie van onze Poolse afnemers.